

ФИНАНСОВЫЙ ОБЗОР

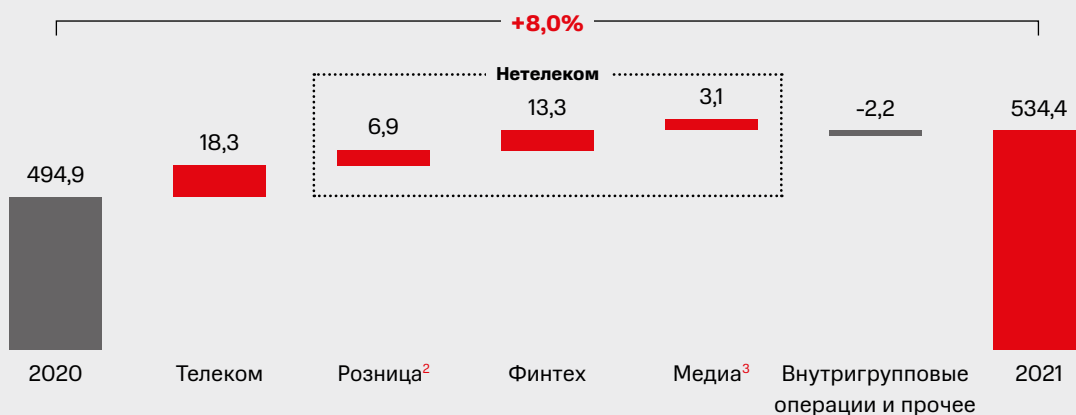
- 64** Выручка Группы
- 66** OIBDA Группы
- 68** Показатели чистой прибыли
- 69** Основной бизнес в России
- 70** Инвестиции
- 71** Финансовая стабильность



ВЫРУЧКА ГРУППЫ

РОСТ ОСНОВНОГО БИЗНЕСА И НОВЫХ НАПРАВЛЕНИЙ

Выручка Группы¹ млрд руб.



Положительные результаты Группы МТС в 2021 году за счет:

- > **роста мобильной выручки в России, связанного с ростом потребления интернет-трафика и услуг связи;**
- > **роста потребления сервисов экосистемных направлений, в частности — финтех и медиа;**
- > **увеличения объемов продаж мобильных телефонов и аксессуаров и роста эффективности работы розничной сети МТС.**

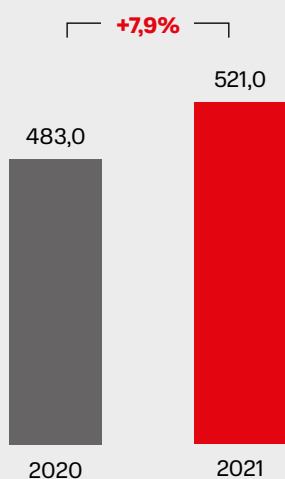
¹ Выручка рассчитана с учетом внутригрупповых транзакций. Сумма может отличаться вследствие округления отдельных цифр.

² Розница — АО «РТК», 100% дочерняя компания МТС, осуществляет обслуживание абонентов, а также продажу SIM-карт, сервисов, продуктов экосистемы МТС, гаджетов и других устройств в розничных магазинах.

³ Информация о консолидированных финансовых и операционных результатах Группы МТС за IV квартал и 2021 год размещена на сайте Компании: [Финансовые и операционные результаты Группы МТС за IV квартал и 2021 год | МТС - Москва \(mts.ru\)](https://www.mts.ru/press/financials/2021/4).

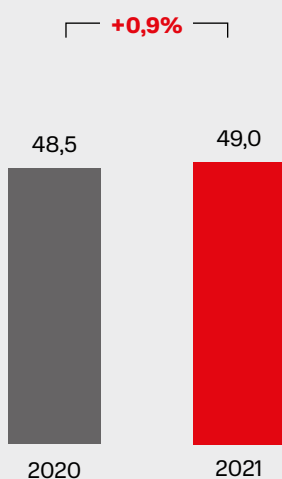
Выручка в России

млрд руб.



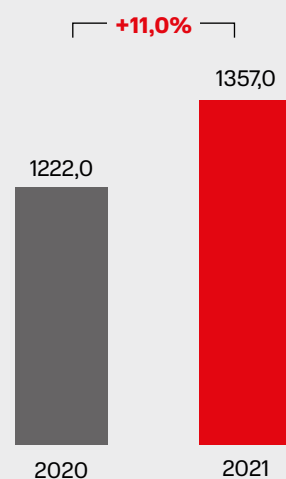
Выручка в Армении

млрд драм



Выручка в Беларуси

млн бел. руб.



Для МТС 2021 год стал знаковым, поскольку нам удалось значительно ускорить развитие приоритетных направлений нашей цифровой экосистемы. Я рад сообщить, что мы добились устойчивых финансовых результатов и по выручке, и по чистой прибыли. Запуск платформы KION обеспечил МТС ключевой стратегический прорыв в области медиа, а надежность бизнес-стратегии МТС Банка позволила ему быстро достичь значительного масштаба и автономности на рынке. Наш основной телекоммуникационный бизнес продолжил показывать устойчивый и стабильный рост как в мобильном, так и в фиксированном сегменте. Эти достижения еще раз демонстрируют эффективность нашей долгосрочной стратегии, направленной на достижение лучшего пользовательского опыта для десятков миллионов наших клиентов.

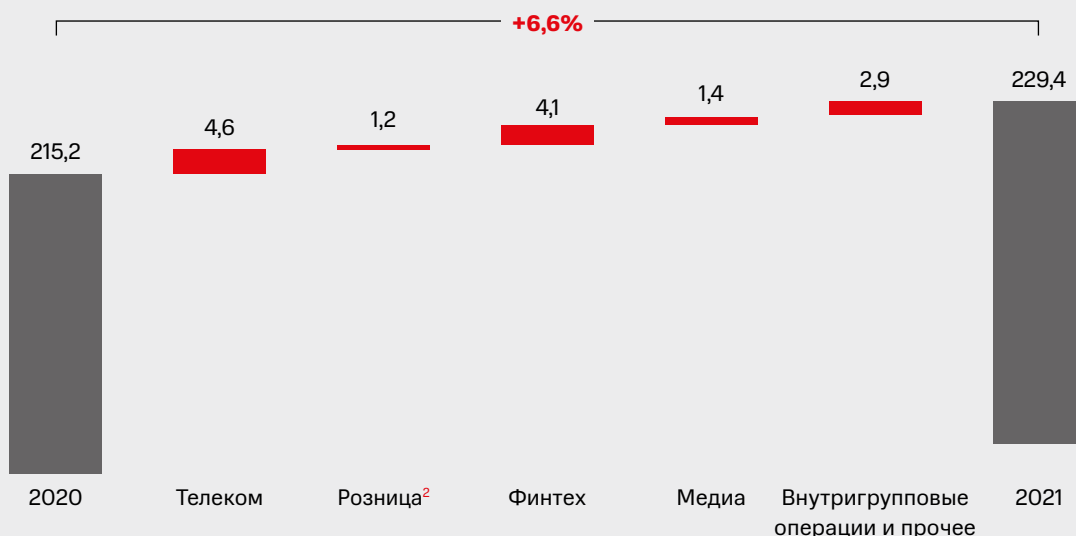


Вячеслав Николаев,
президент МТС

OIBDA ГРУППЫ

УСТОЙЧИВЫЙ РОСТ

Факторный анализ скорректированной¹ OIBDA Группы млрд руб.



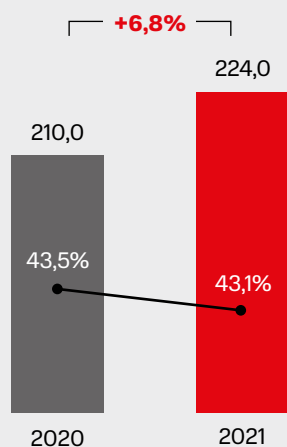
Рост показателя OIBDA обусловлен:

- > высокими показателями деятельности в России;
- > стабильным ростом доходов от телеком-услуг, ростом потребления финансовых сервисов;
- > восстановлением индустрии развлечений, а также пересмотром продуктового портфеля в 2020 году.

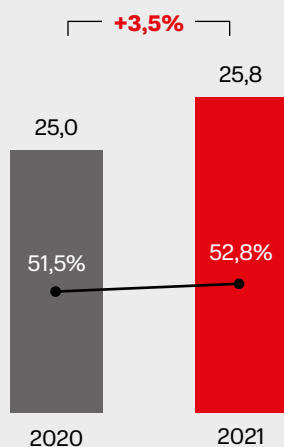
¹ Скорректированная OIBDA не включает убыток от обесценения внеоборотных активов в размере 808 млн руб. за IV квартал 2020 года и 2,088 млрд руб. за полный 2020 год.

² Розница — АО «РТК», 100% дочерняя компания МТС, осуществляет обслуживание абонентов, а также продажу SIM-карт, сервисов, продуктов экосистемы МТС, гаджетов и других устройств в розничных магазинах.

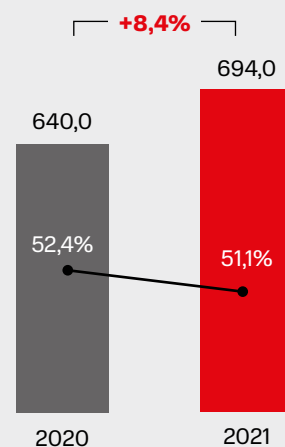
Скорректированная¹ OIBDA и маржа в России
млрд руб.



OIBDA и маржа в Армении
млрд драм



OIBDA и маржа в Беларуси
млн бел. руб.



¹ Скорректированная OIBDA не включает убыток от обесценения внеоборотных активов в размере 808 млн руб. за IV квартал 2020 года и 2,088 млрд руб. за полный 2020 год.

ПОКАЗАТЕЛИ ЧИСТОЙ ПРИБЫЛИ

Чистая прибыль Группы

млрд руб.



Чистая прибыль Группы за 2021 год увеличилась на 3,4% в годовом исчислении до 63,5 млрд руб.

Рост прибыли был обеспечен:

- > успешной деятельностью телеком-вертикали;
- > результатами финтеха.

Сдерживающее влияние оказали:

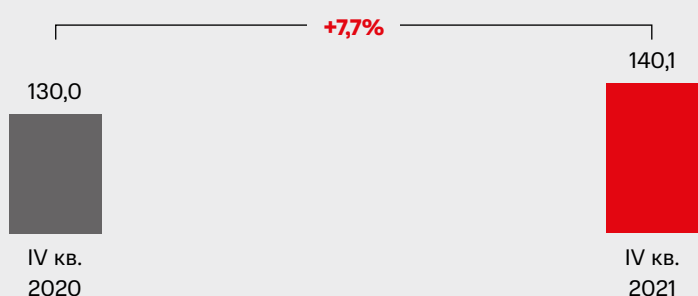
- > возросшая амортизация ввиду усиленных капитальных вложений и неорганического роста;
- > повышение процентных расходов на фоне роста ключевой ставки;
- > курсовые разницы и операции с производными финансовыми инструментами.

ОСНОВНОЙ БИЗНЕС В РОССИИ

СТАБИЛЬНЫЙ РОСТ

Рост выручки в России

млрд руб.

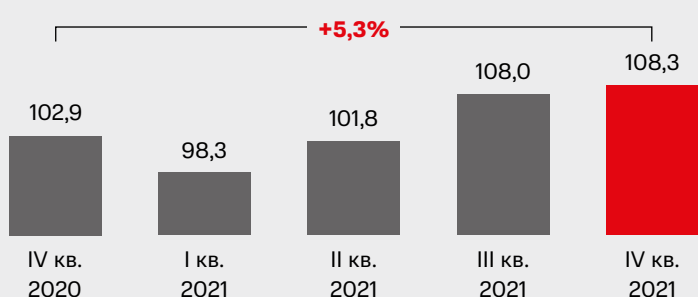


+25%

рост базы
конвергента,
IV кв. 2021
к IV кв. 2020

Рост выручки от услуг связи в России

млрд руб.

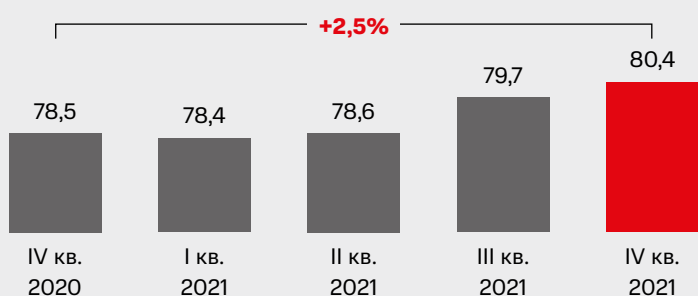


+30%

рост количества
базовых
станций 4G,
2021 к 2020

Абонентская база в России

млн



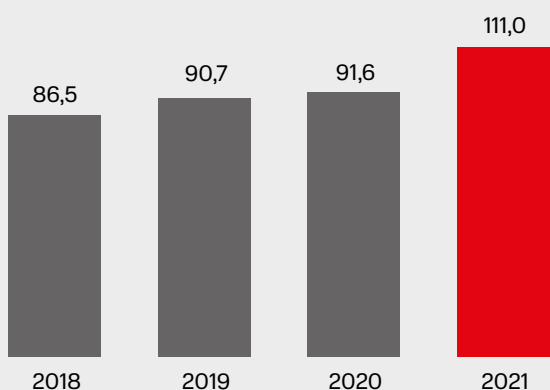
51%

домохозяйств
покрыто
гигабитным
широкополосным
интернетом

ИНВЕСТИЦИИ

ИНВЕСТИЦИИ В ИНФРАСТРУКТУРУ ДЛЯ ЦИФРОВЫХ ПРОДУКТОВ

Капитальные затраты Группы¹ млрд руб.



> В IV квартале 2021 года Группа МТС запустила **10755** базовых станций в **81** регионе России, в том числе **8990** станций стандарта 4G.

> Всего в 2021 году Группа МТС запустила **27320** базовые станции в **81** регионе России, в том числе **26364** станций стандарта 4G.



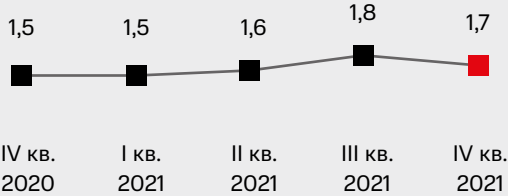
	2021		2020	
	Капитальные затраты Группы, млрд руб.	В % от выручки	Капитальные затраты Группы, млрд руб.	В % от выручки
Россия²	109,0	21%	94,8	н/п
Армения	1,7	24%	1,9	26%
Чехия	0,3	4%	0,3	5%
Группа²	111,0	21%	96,9	н/п

¹ CAPEX Группы в 2020 году составил 91,6 млрд руб. с учетом денежных поступлений по своп-контрактам, связанным с изменением курсов иностранных валют по отношению к рублю; без учета данного фактора CAPEX Группы в 2020 году составил 96,9 млрд руб.

² Исключая денежные поступления по договорам шеринга.

ФИНАНСОВАЯ СТАБИЛЬНОСТЬ

Чистый долг¹ / LTM скорректированного показателя OIBDA



Средневзвешенные процентные ставки

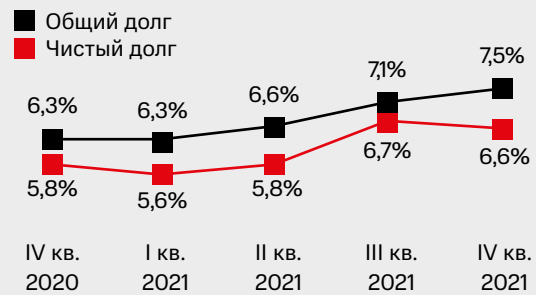
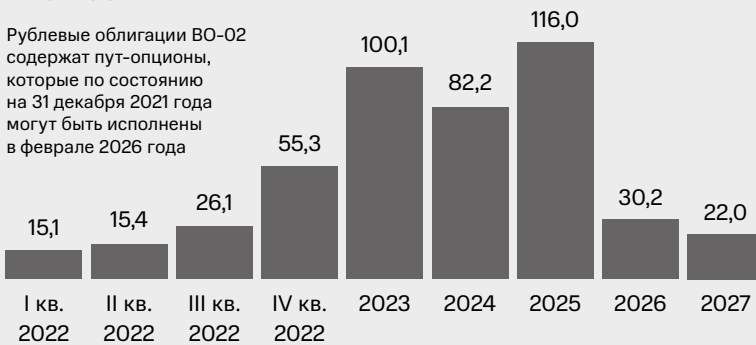


График выплаты долга млрд руб.

Рублевые облигации BO-02 содержат пут-опционы, которые по состоянию на 31 декабря 2021 года могут быть исполнены в феврале 2026 года



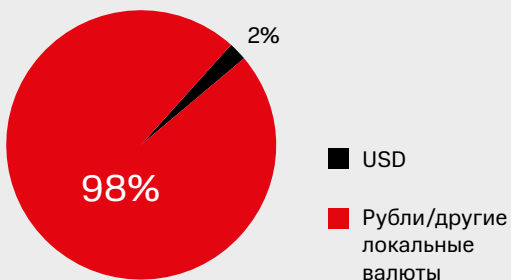
Общий долг Группы²

462,3
млрд руб.

Чистый долг Группы²

389,5
млрд руб.

Структура общего долга¹



> Соотношение чистого долга к LTM скорректированного показателя OIBDA остается на комфортном уровне **1,7x**, что позволяет сохранить финансовую устойчивость и способность компании поддерживать как уровень инвестиций, так и высокую доходность для акционеров.

> В IV квартале 2021 года средневзвешенные процентные ставки чистого долга Группы МТС выросли до **6,6%** с **5,8%** в IV квартале 2020 года, что стало следствием роста рублевых процентных ставок, а также рефинансирования ранее привлеченных обязательств.

¹ Без учета лизинговых обязательств

² Без учета расходов на привлечение займов